

Confapi

DIRETTIVO ITINERANTE

Giovani, rete per fare business

Conoscersi tra imprenditori e aziende per aumentare le possibilità di lavorare insieme e stilare un documento di richieste alla politica locale per agevolare il fare impresa.

Sono questi i principali obiettivi usciti dal secondo "Direttivo itinerante aperto" organizzato dal Gruppo Giovani di Confapi Varese, riunito presso l'azienda Niada Srl di Malnate (leader nella progettazione e produzione di packaging blister) per affrontare insieme le difficoltà del mercato. Al momento si tratta di una decina di giovani imprenditori che in stretto legame con i vertici varesini di Confapi hanno voluto confrontarsi sulle problematiche comuni, ma soprattutto iniziare a trovare risposte per crescere nel business e tutelare i posti di lavoro sul territorio. «Nell'incontro odierno ci siamo organizzati per conoscere e diffondere la rete di potenziali fornitori e clienti che lavorano nella nostra provincia - spiega **Iwan Pizzi**, presidente dei giovani imprenditori di Confapi Varese -. Sembra assurdo, ma molti di noi hanno legami imprenditoriali con aziende sparse nel mondo e non conoscono quelle sulla "porta di casa". Creare nuovi business con aziende vicine è vantaggioso sotto molteplici punti di vista: si possono avere commesse più piccole ma però continuative e con evidente ricaduta sul territorio, dove la crisi sta facendo perdere centinaia e centinaia di posti di lavoro».

L'altro punto uscito dall'incontro è invece riuscire ad arrivare alla redazione di un documento programmatico di richieste alla classe politica locale: «Vogliamo presentare alle istituzioni a livello provinciale un piano di cose possibili da attuare, partendo dalle semplificazioni burocratiche, che riguarderanno le priorità divise da settore a settore. D'ora in avanti aumenteremo gli incontri per arrivare a Febbraio ad avere questo documento e presentarlo alle istituzioni».

Il lavoro sarà realizzato ampliando la base dei soggetti che attivamente contribuiranno a fare crescere la partecipazione del "Direttivo itinerante aperto".

Infine, una panoramica sulla situazione economica che stanno vivendo le Pmi varesine: «C'è chi va molto bene, nel senso che i clienti pagano, e chi invece non riesce ad ottenere quanto dovuto dai clienti e si trova in difficoltà - conclude Iwan Pizzi -. Oggi pagare le fatture e gli anticipi è il problema».

